

Novedades en la Financiación para Pymes



Jesús Casanova
Director General
CEEI Valencia

Ramón Ferrandis
Director Área Económico-Financiera
CEEI Valencia



170 CEEI



OBJETIVOS DEL CEEI



El CEEI Valencia es una iniciativa promovida por la Generalitat Valenciana, a través del IMPIVA, para desarrollar actividades de:

— **Fomento del Emprendedurismo y la Innovación:**

Actividades presenciales:

- Charlas, Seminarios y Jornadas
- Cursos Creación Empresas
- Apoyo al Día de la Persona Emprendedora

Actividades On Line:

- Portales CEEI

Creación de Empresas:

- Asesoramiento personalizado a emprendedores
- Planes de Empresa

Consolidación de Empresas. Club de Empresas:

- Uso de infraestructuras del CEEI
- Asesoramiento en Gestión Estratégica, Innovación, Marketing-Ventas y Financiación.

Infraestructura

- “Centro de Empresas Innovadoras”

4000 m²

- Ofimática y Telecomunicaciones
- Servicios Logísticos
- Servicios Administrativos
- Locales de alquiler (entre 18 y 340 m²)

- “Centro de Negocios”
emprendedores



Servicios para las PYMEs

- ✓ Apoyo a la innovación
- ✓ Asesoramiento técnico
- ✓ Información
- ✓ Promoción y difusión
- ✓ Financiación
- ✓ Formación
- ✓ Oportunidades de negocio
- ✓ Proyectos
- ✓ Infraestructuras
- ✓ Internacionalización



CREACIÓN DE EMPRESAS

	2009 Número
Asesoramiento Personalizado a Emprendedores	323
Planes de Empresa Iniciados	140
Planes de Empresa Finalizados	106
Empresas Creadas	63
Generación de Empleo (el primer año)	183

OFERTA FORMATIVA



Foro creación de empresas

OBJETIVO: Dar respuesta a las necesidades de los promotores que precisen asistencia de expertos en temas de interés en la puesta en marcha y lanzamiento de una nueva actividad empresarial.

foro
Creación de
empresas

14ª Época - Nº 139
Marzo 2010

El objetivo de esta hoja informativa es establecer una comunicación con todo el entorno de personas y entidades, sobre el tema de creación y consolidación de empresas, para informar de las actividades previstas en el Foro de Creación de Empresas de cada mes.

Marzo

SEMINARIOS EMPRENDEDORES
Miércoles

Información por parte del personal especializado del CEEI Valencia, sobre los aspectos técnicos, recursos y herramientas fundamentales para la creación de una empresa.

Programa Creación de Empresas:

- Factores clave de éxito en un negocio
- Cómo financiar proyectos innovadores
- Plan de Empresa: Aspectos técnicos
- Plan de Marketing
- Plan de Operaciones/Producción
- Plan de Recursos Humanos
- Plan Económico-Financiero
- Estructura Jurídico-Legal
- Resumen Ejecutivo

SEMINARIO PARA LA CREACIÓN DE EMPRESAS

JORNADAS ABIERTAS
Jueves

¿Dónde localizar a mis nuevos clientes?

Objetivos:
Tener un buen producto no es suficiente. Los clientes, difícilmente van a venir a buscarme sólo porque haya comenzado a vender un producto. Es necesario que salgamos a buscarlos y convencerlos de que, ciertamente, tenemos un producto o servicio que puede cubrir sus necesidades.

Programa:

- Visión de mi empresa y mis productos
- Conocimiento del Cliente Potencial
- Plan de búsqueda
- Búsqueda de clientes 2.0

Modelos de negocio que rompen las reglas

Objetivos:
Saber identificar el "Mapa de negocios" de mi empresa, en el que cruzamos sus líneas de producto y/o servicio con sus mercados tipos de clientes.

Programa:

- La pirámide estratégica: decisiones estratégicas en la empresa
- ¿Qué es el mapa de negocios?
- ¿Cuáles son mis negocios prioritarios?
- Mapa de negocios actual y mapa de negocios futuro
- Estrategia actual y futura en los negocios prioritarios: innovar en el modelo de negocio

2 TIPOS DE ACTIVIDAD:

Seminarios para la Creación de Empresas

Promover la creación de empresas y fomentar la aparición de vocaciones empresariales.

(miércoles)

Jornadas Abiertas de Gestión Empresarial

Abordan diferentes temáticas de plena actualidad.

(jueves)

Informacion.foro@ceei.net

Emprenem junts.

HERRAMIENTAS ON LINE



GENERALITAT
VALENCIANA

IMPIVA



PORTALES WEB

“EMPRENEMJUNTS”



EmprenemJunts

Portal de comunicación de la Comunidad Valenciana: noticias sobre emprendedurismo e innovación, artículos de interés, entrevistas, convocatorias, etc.
www.emprenemjunts.es

EmprenemJunts CEEI Valencia

Portal de comunicación del CEEI Valencia: Noticias, Artículos, Entrevistas, Convocatorias, etc de la provincia de Valencia, y además un apartado de **"HERRAMIENTAS"** donde recoge todos los recursos, elaborados por la Red CEEI, de apoyo a la creación y crecimiento de Empresas. **www.ceei-valencia.com**

Enlaces Emprendedores

Portal que recoge diariamente noticias, documentos, herramientas, publicaciones, etc. relacionadas con Innovación y Emprendedurismo.
www.enlacesemprendedores.es

Accesos a portales web 2009 - 2010

	2009		2010	
	Visitantes	Visitas	Visitantes	Visitas
Emprenemjunts	233.462	958.742	363.071	2.180.189
CEEI Valencia	91.585	293.889	116.213	534.708

*Cifras a 1/11/2010

PORTAL EMPRENEMJUNTS

www.emprenemjunts.es



MENÚ

Inicio
Noticias
Artículos
Entrevistas
Convocatorias
Agenda
Galerías
Enlaces

14 de octubre de 2010 • 16:25:26

Usuario Contraseña Selección canal Buscador Servicios

Emprenemjunts.

Portada Información Agenda Galerías Recursos Vídeos

ENRÉDATE ELX-BAIX VINALOPÓ 2010
enredate 26 de octubre
DÍA DE LA PERSONA EMPRENDEDORA
COMUNITAT VALENCIANA

■ Cápsulas, selección aleatoria (pincha aquí y las verás todas)

Proceso de elaboración de un plan estratégico

MANUAL

22

Cápsula 22. Proceso de elaboración de un plan estratégico

04/03/2010 | 338

Fiscalidad y formas jurídicas

MANUAL

11

Cápsula 11: Fiscalidad y formas jurídicas

05/10/2009 | 401

Modelos de contratos con empresas

MANUAL

18

Cápsula 18. Modelos de contratos entre

03/02/2010 | 218

Plan y presupuesto de comunicación

MANUAL

06

Cápsula 6. Plan y Presupuesto de

01/09/2009 | 553

Alternativas de financiación y sus costes

MANUAL

03

Cápsula 3. Alternativas de

31/08/2009 | 675

Agenda RSS

<< octubre >> 2010

Lu	Ma	Mi	Ju	Vi	Sá	Do
> 4	5	6	7	8	1	2
> 11	12	13	14	15	16	17
> 18	19	20	21	22	23	24
> 25	26	27	28	29	30	31

Archivos de Descarga

Revista DPE-CV 2010

Ya podéis descargaros la revista del Día de la Persona Emprendedora de 2010. En ella repasamos todo lo que fue la jornada con el punto de mira puesto e...



PLATAFORMA DE COOPERACIÓN ENTIDADES CV
Diferentes Canales: 4 CEEI, Nacional, Internacional, Desarrollo Local, etc.

CANAL CEEI VALENCIA

www.ceei-valencia.com



14 de octubre de 2010 · 16:31:11

Usuario Contraseña Selección canal Buscador Servicios

Emprenemjunts.

CEEI VALENCIA
CENTROS EUROPEOS DE EMPRESAS INNOVADORAS

VALENCIA

Consultas Sugerencias ¿No estás registrado? Contacto Quiénes somos

Portada Noticias Artículos Entrevistas Convocatorias Agenda Galerías Herramientas Enlaces Club Empresas Buscador

Convocatoria - Ventas y marketing
WORKSHOP: Los social media como herramienta de fidelización de clientes
AFORO COMPLETO

LOS SOCIAL MEDIA COMO HERRAMIENTA DE FIDELIZACIÓN DE CLIENTES

facebook

Ya no es necesario realizar grandes inversiones

Noticias recientes

- Reconec, un sistema para identificar y localizar a pacientes en hospitales
- CEEI Valencia y el Ayuntamiento de Torrent firman un convenio para fomentar el espíritu emprendedor del municipio
- Ingenia Telecom, s.l. y Movilidad Urbana Sostenible, s.l., Premios CEEI - IMPIVA 2010 Valencia
- TSB, un ejemplo de "innovación, tecnología y modernidad"
- Los días de lluvia no dejarán a los niños sin recreo
- La Bioregión Valenciana se pone en marcha
- Proyecto de cooperación de dos empresas CEEI: Conectall y Robotnik
- Cerca de 100 personas se reunieron en el Foro de

Artículos recientes

Entrevistas recientes

Convocatorias recientes

Acceso usuarios

Usuario:

Contraseña:

Entrar ¿No estás registrado? ¿Has olvidado tu contraseña?

¿De qué temáticas te gustaría que fuesen los cursos para pymes que se realizan desde el CEEI?

☐ Ayudas y subvenciones

Inicio Noticias Artículos Convocatorias Agenda
Galerías **Herramientas** Enlaces **Club Empresas**



**Provincia
Valencia**

Herramientas On line



Test Emprendedor

Herramienta que permite analizar la capacidad emprendedora y la viabilidad de una idea de negocio.
www.testdelemprendedor.com

Plan de Empresa OnLine

Aplicación dinámica y fácil para realizar un Plan de Empresa completo vía Web. <http://planempresa.redceei.com>

Memofichas

207 fichas. Trámites y requisitos para la constitución y gestión diaria de una empresa. www.fichasceei.com

Guías de Actividades Empresariales

100 actividades empresariales. Análisis viabilidad de la idea y Elaboración Plan de Empresa. www.guiasceei.com

Guía de Recursos para la Creación de Empresas

Toda la información sobre el proceso de creación y puesta en marcha de un negocio.

Fichas de Actividades Empresariales

30 Fichas Muestran las características principales de varias oportunidades de negocio en la Comunidad Valenciana.

Manuales de Gestión Empresarial

29 Manuales sobre los conocimientos básicos del management para gestionar y dirigir una empresa.

Todas estas HERRAMIENTAS se pueden encontrar en www.ccei-valencia.com > Herramientas

Elementos Multimedia

387 videos, 5.900 imágenes, 215 galerías y 1.600 archivos
(1.504.941 visitas)

TEST DEL EMPRENDEDOR

www.testemprendedor.com



Los 4 CEEIs de la Comunidad Valenciana ponen a disposición del emprendedor las siguientes herramientas:

TEST DE PERFIL DEL EMPRENDEDOR

Herramienta que permite valorar objetivamente al emprendedor a partir de un test de personalidad empresarial en el que se valora una gran cantidad de factores determinantes de la disposición a emprender.

Accede desde aquí



EVALUACIÓN PRELIMINAR

Evaluación del interés de una idea o proyecto empresarial aportando información útil sobre el grado de madurez de la idea utilizando un modelo de determinación de matriz de posición competitiva.

Accede desde aquí



PLAN DE EMPRESA ON LINE



<http://planempresa.redceei.com>



Plataforma telemática que ayuda a describir y analizar una idea, identificando oportunidades de negocio y examinando su viabilidad técnica, económica y financiera.

Resuelve los inconvenientes que tiene el emprendedor cuando se plantea desarrollar un plan de negocio **y facilitar la puesta en marcha** de iniciativas empresariales de éxito

Dinámica, versátil y fácil de usar.

MEMOFICHAS

Se estructuran en 10 áreas

- Formas Jurídicas
- Trámites de Constitución
- Funcionamiento de la Empresa
- Otras Obligaciones del Empresario en el Ámbito Laboral
- Contratos Laborales

Protección de Ideas

- Contratos que se pueden dar durante la vida de la Empresa
- El Sistema Fiscal Español
- Fuentes de Financiación
- Glosario de términos



**Existen actualmente 203
fichas en la web
www.fichasceei.com**

GUÍAS DE ACTIVIDADES EMPRESARIALES

www.guiasceei.com



Aportan toda la información necesaria para hacer una primera valoración de la idea empresarial, con datos objetivos y de mercado.

Constituyen una ayuda para la elaboración de planes de empresa.

Facilitan la identificación de actividades económicas de interés y con potencialidad para la Comunidad Valenciana.

Permiten la comprobación de la situación de las empresas ya existentes en el mercado.

GUÍAS DE ACTIVIDADES EMPRESARIALES

Las guías se reparten entre 17 sectores empresariales

Actividades de:

- Asesoría, consultoría e investigación
- Construcción y reforma
- Formación
- Reciclaje y ambientales
- Agricultura, ganadería y pesca
- Comercio mayorista y minorista
- Fabricación de muebles y carpintería metálica
- Fabricación de productos diversos
- Productos y alimentos artesanales
- Turismo, hostelería y restauración

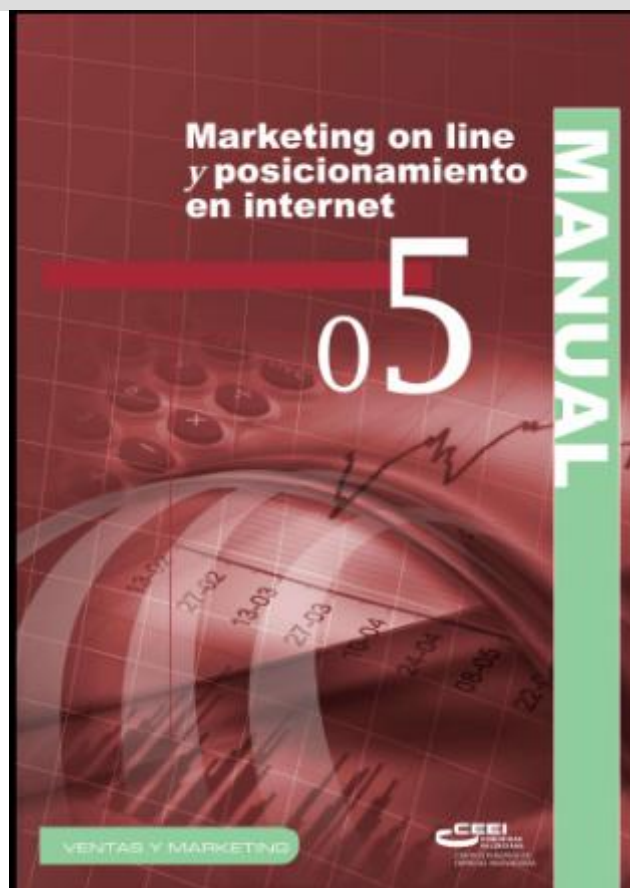
Servicios de:

- Asistencia social
 - Atención sanitaria, personal y física
 - Imagen, comunicación y sonido
 - Limpieza, atención doméstica, tercera edad y menor
 - Ocio, diversión y cultura
 - Transporte y reparación de vehículos
 - Telemáticos y de nuevas tecnologías
- **Fichas de Actividades Empresariales** (30 Fichas 3 Carpetas) www.ceei-valencia.com Parte Herramientas
 - **Guía de Recursos para la Creación de Empresas**



MANUALES DE GESTIÓN EMPRESARIAL

29 Manuales de Gestión Empresarial, con el objetivo de facilitar, de forma sencilla y con el apoyo de ejemplos prácticos, los conocimientos básicos del management que todo el emprendedor y empresario necesita para gestionar y dirigir su empresa.



MANUALES DE GESTIÓN EMPRESARIAL

29 Manuales repartidos en 8 Áreas:

- **INNOVACIÓN:** Vigilancia Tecnológica, Propiedad Industrial e Intelectual, etc.
- **FINANCIACIÓN:** Análisis Financiero Básico, Valoración de Empresas, etc.
- **RECURSOS HUMANOS:** Reclutar y Seleccionar Personas, Definir Funciones y Estructuras Organizativas, etc.
- **VENTAS Y MARKETING:** Plan y Presupuesto de Comunicación, Marca y Posicionamiento, Fijación de Precios, etc.
- **ASPECTOS JURÍDICOS:** Modelos de Contratos entre Empresas, Fiscalidad y Formas Jurídicas, etc.
- **PRODUCCIÓN Y PRODUCTIVIDAD:** Logística y Distribución, Reingeniería de Procesos, etc.
- **INTERNACIONALIZACIÓN:** Plan de Internacionalización de Empresas, etc.
- **ESTRATEGIAS:** Análisis de posición competitiva, Cooperación empresarial, Metodología de la Innovación, etc.

RECURSOS WEB CEEI CV

- Portal de Emprendimiento e Innovación de la Comunidad Valenciana
www.emprenemjunts.com
- Herramientas, Artículos, Entrevistas a Empresarios, Convocatorias, etc.
Provincia de Valencia: www.ceei-valencia.com
- Enlaces Emprendedores www.enlacesemprendedores.com
- Test de evaluación preliminar de la idea y Test Perfil Emprendedor
www.testemprendedor.com
- Plan de empresa www.redceei.com (Tutoriales Idea y Motivación para emprender)
- Guías de Actividades Empresariales www.guiasceei.com
- Memofichas www.fichasceei.com

Introducción

La dificultad de las pymes para acceder a la financiación

- Falta de acceso a los mercados de capital y a los mercados financieros internacionales.
- La falta de garantías suficientes para responder de estas operaciones a medio y a largo plazo.
- El interés de las entidades financieras que están más preocupadas, a la hora de conceder un crédito, del patrimonio de la sociedad y de las garantías adicionales que de la viabilidad del proyecto empresarial.

Consejos para conseguir inversión un Emprendedor

Es difícil encontrar buenos proyectos por los que apostar



Tengo una idea y no encuentro financiación o crédito para ponerla en marcha

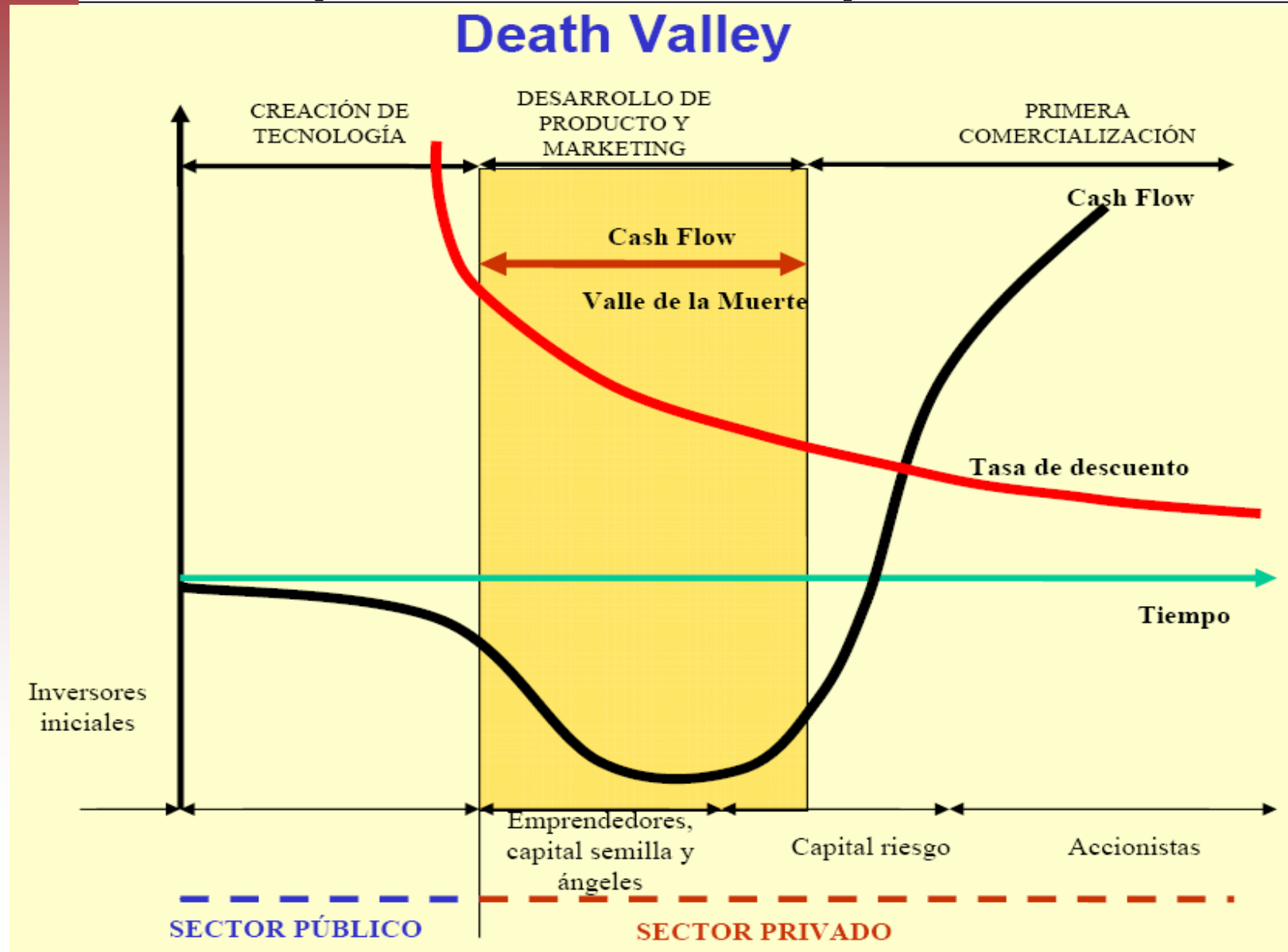
Consejos para conseguir inversión un Emprendedor

- 1º.- Se suficientemente Objetivo y Coherente; para valorar si lo que uno se plantea como un negocio de éxito lo es en realidad o es sólo una ilusión.
- 2º.- Toda persona que apueste por tu proyecto quiere obtener un retorno por su apuesta y debes ofrecérselo.
- 3º.- Muestra al inversor la Capacidad evidente del equipo para liderar y gestionar el negocio.
- 4º.- El emprendedor ha de comportarse desde el minuto uno como un profesional.

Principales fuentes de financiación

- ✓ **3 F's:** Friends, Family & Fools
- ✓ **RECURSOS PROPIOS** (Aportaciones de socios, Autofinanciación...)
- ✓ **MERCADO PRIVADO DE DEUDA** (Entidades financieras)
- ✓ **MERCADO DE CAPITAL** (Inversores Informales, Sociedades de Capital Riesgo)
- ✓ **AYUDAS Y SUBVENCIONES PÚBLICAS** (Regionales, Nacionales, Europeas)
- ✓ **CLIENTES / PROVEEDORES**

Sector público vs. Sector privado



Mecanismos de financiación según el plazo

TRADICIONALES

CORTO PLAZO

- Descuento Comercial
- Póliza de crédito
- Factoring
- Confirming a proveedores

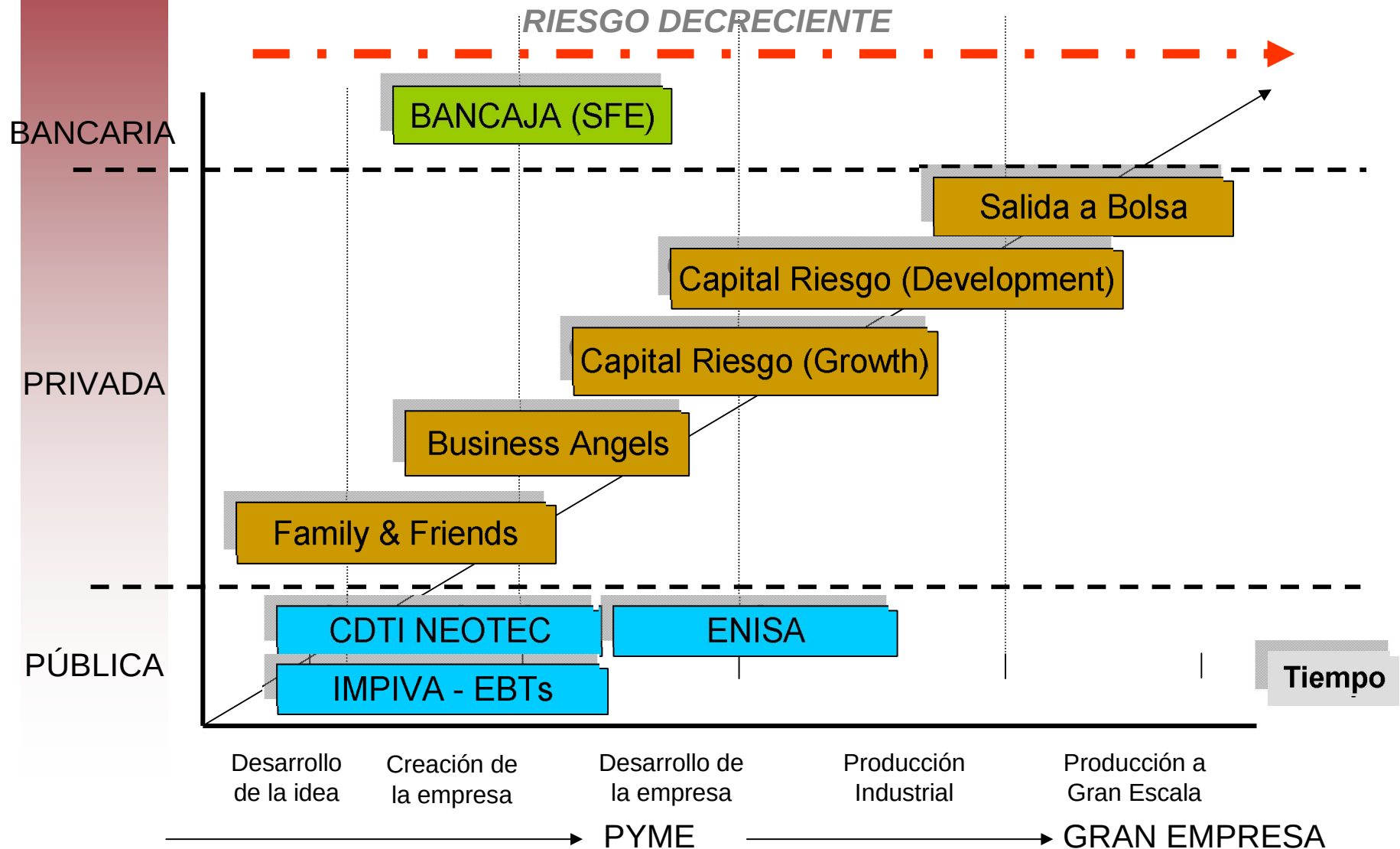
LARGO PLAZO

- Préstamos (Hipotecarios o de Garantía Personal)
- Préstamos ICO (Instituto de Crédito Oficial)
- Microcréditos
- Leasing / Renting

NUEVOS

- Avals (SGR)
- Préstamos Participativos
- Capital Riesgo
- Business Angels

La recta de la financiación



ENISA

Empresa Nacional de la Innovación: ENISA

- Empresa de capital público adscrita al [Ministerio de Industria, Turismo y Comercio](#), a través de la [Dirección General de Política de la Pequeña y Mediana Empresa](#).
- Destaca por la figura del [préstamo participativo](#), un instrumento de financiación que aporta recursos a largo plazo a las empresas sin interferir en su gestión.
- Es una operación de préstamo en la que el prestamista es la Empresa Nacional de Innovación (ENISA).
- Son préstamos cuyo tipo de interés varía principalmente con la rentabilidad, asociando al inversor a los riesgos.
- Financiación de proyectos de importe elevado.

Líneas de financiación ENISA

Líneas de financiación para
la **Creación de Empresas**

Línea para Jóvenes Emprendedores.

Estimular la creación de empresas promovidas por jóvenes empresarios.

Líneas de financiación para
Empresas Innovadoras

Línea PYME

Para proyectos empresariales promovidos por PYME que contemplen la modernización de su estructura productiva y de gestión, incluyendo la innovación no tecnológica.

Línea de Empresas de Base Tecnológica (EBT)

Para PYME que lleven a cabo proyectos cuyo resultado sea un avance tecnológico en la obtención de nuevos productos, procesos o servicios, o la mejora sustancial de los ya existentes.

Línea de Cofinanciación con Business Angels

Cofinanciación a las PYME innovadoras propuestas por las Redes de Business Angels que tengan suscrito Acuerdo de Colaboración.



Líneas de financiación ENISA

Líneas de financiación para **Empresas Innovadoras**

Línea de Cofinanciación con Sociedades de Capital Riesgo

Cofinanciación a las PYME innovadoras propuestas por las Sociedades de Capital Riesgo que tengan suscrito Acuerdo de Colaboración.

Línea de Cofinanciación con Agencias de Desarrollo Regional

Cofinanciación a las PYME innovadoras de la comunidad autónoma con cuya agencia de desarrollo ENISA tenga suscrito Acuerdo de Colaboración.

Programas Especiales

Plan Estratégico del Sector Aeronáutico

PYME de la industria auxiliar aeronáutica.

Programa de financiación de empresas de Economía Social

Cooperativas y sociedades laborales, consideradas PYMES conforme a la definición de la UE.



Líneas de financiación ENISA

Programas Especiales

Programa de Microcréditos para Mujeres Emprendedoras

Mujeres emprendedoras y empresarias con un negocio de **antigüedad inferior a tres o cinco años**, que tengan dificultades de acceso a financiación, tanto por falta de avales como por su situación personal o familiar.

Plan de Continuidad empresarial

Pequeños y medianos empresarios que deseen continuar su actividad.

Emprendedores que deseen iniciar una actividad económica a través de un negocio consolidado.

ICO

Instituto de Crédito Oficial: ICO

- **Entidad pública empresarial**, adscrita al Ministerio de Economía y Hacienda a través de la Secretaría de Estado de Economía que tiene consideración de Agencia Financiera del Estado.
- **OBJETIVOS: sostener y promover** aquellas **actividades económicas** que contribuyan al crecimiento y a la mejora de la distribución de la riqueza nacional y en especial, aquéllas que, por su trascendencia social, cultural, innovadora o ecológica, merezcan una atención prioritaria.
- **17.543 millones de financiación** concedida a más de **235.000** autónomos, empresas y ciudadanos hasta septiembre 2010.
- Incremento del **29,5%** con respecto al año anterior.
- **14.592 millones de euros** a través de Líneas de Mediación de Bancos y Cajas de Ahorro.



Líneas de financiación ICO

Línea ICO – **Economía Sostenible**

Financiar proyectos que autónomos y empresas desarrollen en los sectores de medio ambiente, innovación y conocimiento y ámbito social.

Línea ICO – **Inversión**

Financiar en condiciones preferentes las inversiones realizadas por autónomos y empresas.

Línea ICO – **Emprendedores** (Fondos agotados)

Apoyar con créditos preferentes la creación de nuevas empresas o de nuevas actividades profesionales.

Línea ICO – **Internacional**

Apoyar las inversiones que realicen las empresas españolas en el exterior.

Línea ICO – **Liquidez**

Atender las necesidades de financiación de capital circulante de empresas, que sean solventes y viables.

Préstamo Plan Avanza (Fondos agotados temporalmente)

Potenciar y dinamizar las inversiones en tecnología de la información y de las comunicaciones.

Facilitador Financiero

¿Qué es?

Canal dirigido a **autónomos y PYMES** que proporciona información sobre el proceso de solicitud de un crédito y permite **encontrar nuevas vías de acceso a la financiación** para aquellos **proyectos viables y rentables**.

¿Cuáles son las funciones del Facilitador Financiero del ICO?

Analizar y revisar las operaciones presentadas por los clientes una vez que han sido denegadas por las Entidades de Crédito.

Asesorar a las empresas para mejorar la presentación del proyecto.

Canalizar las solicitudes viables a las Entidades de Crédito.

¿A quién va dirigido?

El Facilitador Financiero del ICO está dirigido a autónomos y PYMES con **necesidades de inversión y/ o circulante** cuya solicitud haya sido **denegada previamente por alguna entidad de crédito**.

Facilitador Financiero

ICO Directo

Préstamos directos del Instituto de Crédito Oficial (ICO), en los que **este organismo asume el 100% del riesgo.**

La formalización, gestión y seguimiento de estas operaciones será llevada a cabo por dos Entidades Financieras (BBVA y Santander), que actuará en nombre del ICO.

Solicitudes de financiación del colectivo de Pymes y autónomos con una **antigüedad superior a 12 meses**, cuyo importe no supere los 200.000 euros por titular.

ICO SGR (No está activo en Comunidad Valenciana, previsto finales de año)

Necesidades de financiación de importes comprendidos entre 200.001 y 600.000 euros, para no emprendedores.

Necesidades de financiación hasta un importe máximo de 600.000 euros, en el caso de emprendedores (empresas y autónomos con una antigüedad inferior a un año desde su fecha de constitución).

la SGR presta aval, ante Entidades Financieras, por el 100% del importe de cada operación de préstamo que se formalice a favor de las PYME o Autónomo, al amparo de la Línea "ICO - SGR 2010".

A su vez, el ICO asume el riesgo de contrapartida con las EEFF y  el 50% del riesgo de cada operación.

Facilitador Financiero

ICO Asesoramiento

A través del canal del Facilitador Financiero se podrán realizar solicitudes de financiación hasta un importe máximo de 2.000.000 de euros, siempre y cuando dicha solicitud haya sido previamente denegada por una Entidad Financiera.

En este caso, las solicitudes de financiación serán evaluadas por el ICO, pero corresponderá a la Entidad Financiera seleccionada por el usuario, el dictaminar si finalmente se concede o no la operación de financiación.

Es, por tanto, una operación de financiación entre el usuario y la Entidad Financiera en la que el Facilitador Financiero actúa como vehículo canalizador y de análisis preliminar de las operaciones.

CDTI

Préstamos CDTI

Préstamos ofrecidos por el Centro para el Desarrollo Tecnológico Industrial (CDTI-Entidad Pública Empresarial, dependiente del Ministerio de Industria, Turismo y Comercio) para la financiación de proyectos de I+D.

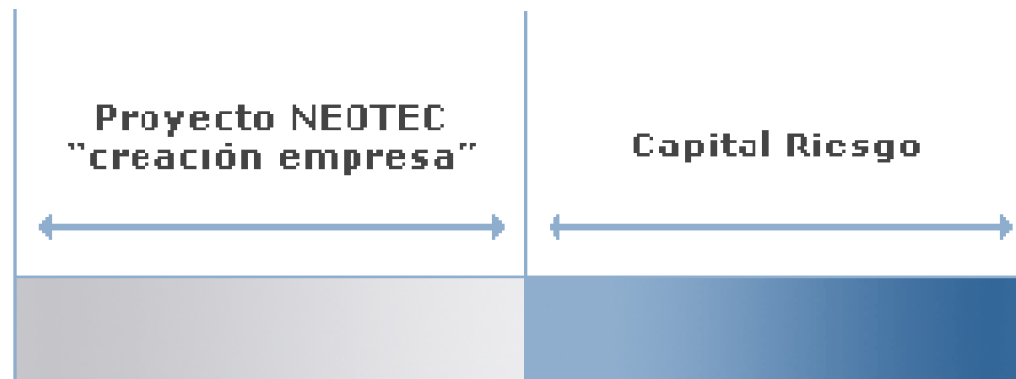
<i>Algunos ejemplos:</i>	Int.	Pzo max.	%Fin
Proyectos de Desarrollo Tecnológico (PID)	0%	10a	75%
Fondo Tecnológico (Proyectos integrados, Proyectos Cooperación Tecnológica entre PYMES, Proyectos Cooperación Interempresas nacional)	0%	10a	75%
Línea Banca-CDTI	Eurib. -0,5%	7a	75%
Línea de prefinanciación bancaria CDTI	Eurib. + 1%	-	60%- 75%

CDTI: Iniciativa NEOTEC

- Financiación ofrecida por el Centro para el Desarrollo Tecnológico Industrial (CDTI-Entidad Pública Empresarial, dependiente del Ministerio de Industria, Turismo y Comercio) para la financiación de proyectos de I+D.

**Creación
empresa**

**1ª Ronda de
Negociación**



**Créditos "semilla"
para la puesta en
marcha de la empresa**

**Programa NEOTEC
Capital Riesgo**

IVF

Instituto Valenciano de Finanzas: IVF



Entidad de Derecho Público sujeta a la Generalitat y adscrita a la Conselleria de Economía, Hacienda y Empleo, con personalidad jurídica propia y plena capacidad pública y privada.

En el primer semestre se han aprobado 12 operaciones de financiación a proyectos de inversión productiva llevados a cabo en esta Comunitat, proyectos que van a generar una **inversión total de 82.965.368 euros**, creación de **294 empleos y mantenimiento de 3.637 empleos**.

Instrumentos de Financiación: IVF

- **Préstamos IVF:**

- ✓ Empresas privadas que lleven a cabo actividades productivas y servicios para la financiación de inversiones.

- **IVF Futuro:**

- ✓ financiar inversiones como necesidades de capital circulante relacionados con proyectos de inversión de internacionalización, innovación tecnológica, optimización de recursos energéticos, proyectos de cooperación y concentración empresarial y proyectos llevados a cabo por emprendedores.
- ✓ el IVF comparte al 50% el riesgo crediticio de las operaciones concedidas por la entidad de crédito colaboradora.

Instrumentos de Financiación: IVF

- **IVF Circulante:**
 - ✓ Financiar necesidades de capital circulante necesarios para la actividad empresarial dirigido a autónomos, microempresas y PYMES.

SGR

Sociedad de Garantía Recíproca

- La S.G.R. de la Comunidad Valenciana es una Entidad Financiera constituida por pequeños y medianos empresarios (PYMES), con el fin de facilitar:
- El acceso al crédito y en las mejores condiciones de coste y plazo posibles.
- La obtención de avales y fianzas ante organismos públicos, privados, etc.
- La S.G.R. cuenta con dos tipos de socios:
 - **Socios Protectores:** Instituciones que participan en el capital de la S.G.R., ayudando al cumplimiento de su objetivo social (Generalitat Valenciana, principales bancos y cajas de la Comunidad Valenciana,...).
 - **Socios Partícipes:** formado por las PYMEs (más de 8.000), a cuyo favor puede prestar garantía y asesoramiento.

Aval

- Consiste en afianzar mediante firma al cliente determinadas deudas u obligaciones que este pueda tener frente a terceros.
- Permite garantizar las obligaciones de pago para presentarse a concursos públicos o licitaciones, así como las derivadas de operaciones comerciales o financieras. A cada finalidad le corresponde una modalidad de aval.

Avaless de la Sociedad de Garantía Recíproca (SGR)

Aval Financiero ante entidades de crédito	Finalidad: Garantizan riesgos dinerarios ante Entidades Financieras. Operaciones vinculadas: Préstamos, Créditos y Leasing.
Aval Financiero ante empresas y administración	Finalidad: Garantiza las obligaciones de pago asumidas por el avalado. Operaciones vinculadas: Aplazamientos de pago, permutas y préstamo de la administración.
Aval Técnico	Finalidad: Suelen actuar como fianzas que entregan las empresas para garantizar sus obligaciones ante terceros (Ministerios, Ayuntamientos, Diputaciones, Organismos Públicos, Empresas privadas en general, ...)

Business Angels y Capital Riesgo

Capital Riesgo

- Aportación de capital en empresas que no coticen en bolsa, ni se dediquen a actividades financieras o del sector de la construcción, inmobiliarias, etc.
- Regulado legalmente (Fondos / Sociedades de Capital Riesgo)
- Ejemplos en la C.V.: Atitlan Capital, Valcapital, Tandem, TALDE,...

IVF – COMVAL EMPRENDE FCR

- Gestionado por Clave Mayor
- Es un Fondo de Emprendedores y como tal se dirige a proyectos que, independientemente del sector de actividad empresarial en el que se encuadren, se encuentren en sus etapas iniciales (semilla, Start Up y primeras fases de asentamiento).
- En cuanto a su ámbito territorial, las empresas participadas por el Fondo deberán estar vinculadas con la Comunidad Valenciana, por su instalación o domiciliación en este territorio.

IVF – TIRANT FCR

- Gestionado por Riva y García
- Tirant invertirá, principalmente, en empresas radicadas en la Comunidad Valenciana. Complementariamente, el fondo puede invertir en otras áreas geográficas.
- Fondo de carácter generalista y bien diversificado, destinado tanto a consolidar sectores existentes, como a fomentar crecimiento en sectores emergentes.
- La aportación de Tirant a las empresas será en principio minoritaria (la inversión mínima se sitúa en €1,5M de Euros y en €8M la máxima).
- El Fondo invertirá aproximadamente un 70% del mismo en compañías en fase de Capital Expansión y un 30% en compañías en fase de Early Stage.

Inversor Informal (Business Angel)

- Financiación en forma adquisición de acciones o participaciones en la sociedad realizada por inversores privados.
- Asignan **su propio dinero**, mientras que las entidades de capital riesgo suelen invertir recursos de terceros (inversores institucionales, entidades financieras, empresas, etc.).
- Invierten sólo en **zonas próximas** a su lugar de residencia.
- Los **importes** invertidos suelen ser sustancialmente **inferiores** a la media que dedican las entidades de capital riesgo en cada operación.
- Están dispuestos a entrar en **etapas más tempranas** de la vida de una empresa.

Inversor Informal (Business Angel)

- Aunque existe la misma preocupación por la desinversión, suelen ser más pacientes que los inversores de capital riesgo.
- No realizan análisis tan detallados como los que efectuarían los inversores de capital riesgo.
- Aceptan rentabilidades esperadas inferiores a las de las entidades de capital riesgo.
- Sus decisiones de inversión pueden verse afectadas por motivaciones no estrictamente financieras de signo muy diverso (desarrollo económico de su zona, satisfacción profesional, vinculación familiar, etc.).

Financiación Bancaria

Financiación bancaria tradicional

- Préstamos hipotecarios
- Préstamos personales
- Leasing
- Renting
- Descuento comercial
- Póliza de crédito
- Tarjeta de crédito
- Factoring
- Confirming a proveedores

Bancaja

✓ **Microcréditos solidarios**

- Un crédito personal, destinado preferentemente a inmigrantes, para montar su propia empresa o negocio.

✓ **Solución Financiera Bancaja Jóvenes Emprendedores.**

- Dirigida a dar financiación a los proyectos factibles e innovadores de jóvenes entre 18 y 35 años que deberán incorporar elementos de Desarrollo e Innovación, es decir, actividades que introduzcan un cambio y supongan un avance para la empresa; bien desde el punto de vista de la gestión, de producto o servicios, de proceso y de comercialización.

Instituto Nacional de la Mujer

Para **mujeres Emprendedoras y empresarias.**

- Concedido por el Instituto de la Mujer y LA CAIXA.
- Para apoyar a las emprendedoras y empresarias en sus proyectos empresariales, facilitándoles el acceso a una financiación en condiciones ventajosas y sin necesidad de avales.

La Caixa

- **Microcréditos Financieros:** Préstamo personal de hasta **25.000 €** para financiar pequeños negocios promovidos por personas que tienen cierta dificultad para acceder al sistema crediticio tradicional y se conceden a través de las oficinas de "La Caixa".
El criterio de concesión de los microcréditos de "la Caixa" atiende fundamentalmente a la **confianza y la viabilidad de los proyectos a financiar**.
- **Microcréditos Sociales:** Préstamo personal de hasta **15.000 €** dirigido a jóvenes emprendedores, mujeres con un proyecto de empresa, personas desocupadas o nuevos residentes con ganas de iniciar un negocio con dificultades para acceder al sistema crediticio tradicional.
Se conceden bajo la tutela de Entidades Sociales que intervienen como intermediarias.

Préstamos Participativos

- Se consideran préstamos participativos aquellos que:
 - La entidad prestamista recibirá un interés variable que se determinará en función de la evolución de la actividad de la empresa prestataria. Además podrán acordar un interés fijo con independencia de la evolución de la actividad.
- Los préstamos participativos en orden a la prelación de créditos se situarán después de los acreedores comunes.
- Los préstamos participativos se consideran patrimonio contable a los efectos de reducción de capital y liquidación de sociedades, previstas en la legislación mercantil.
- Todos los intereses pagados son deducibles en el Impuesto de Sociedades.
- Entidades financieras:
 - Caixa Capital Risc.
 - Caja Navarra. (Eurecan)

Otros instrumentos de financiación

Deducciones Fiscales I+D+i

La deducción fiscal por inversión en I+D beneficia sólo al 0,5% de las empresas, baja solicitud

Empresas residentes en España sujetas al IS que realicen actividades de I+D+i

Compatibles con otras ayudas publicas

Efecto financiero inmediato: Ahorro en la factura de Hacienda en el momento de presentar el impuesto

Protege la confidencialidad de los proyectos: El análisis y la documentación de las actividades deducibles pueden realizarse en el ámbito de la empresa

Adaptación a la coyuntura económica de la empresa: Se guarda el derecho a la deducción en un ejercicio futuro (15 años)

¿Qué me puedo deducir?

PROYECTOS I+D

- 27%-46%** de todos los gastos directamente relacionados con el proyecto más las siguientes deducciones adicionales.
- 18%** de los gastos de contratación de universidades, OPIs y Centros de Innovación Tecnológica.
- **18%** de los gastos de personal cualificado con dedicación exclusiva a I+D.
- **9%** de las inversiones en inmovilizado material e inmaterial para la ejecución de actividades de I+D.

PROYECTOS DE INNOVACIÓN TECNOLÓGICA

- **13%** de los gastos de contratación de universidades, OPIs y Centros de Innovación Tecnológica.
- **9%** de los gastos de diseño industrial e ingeniería de procesos.
- **9%** de la adquisición de tecnología avanzada.
- **9%** de los gastos de certificación de las normas ISO 9001, GMP o similares.

Préstamos p2p (peer to peer – persona a persona)

- Asociación social en Internet de **préstamos entre particulares**.
- Los **Préstamos P2P** nacieron en Londres y en la actualidad cuentan con mucha popularidad en el mercado estadounidense. En Alemania, Holanda, Suecia, Polonia, Francia o Italia, el fenómeno social es cada vez más demandado debido al endurecimiento crediticio por parte de la banca.
- La concesión de este tipo de préstamos, estará sujeta a un estudio de riesgo de la solicitud, una vez que sea aceptado y se amortiza en cuotas mensuales en un plazo de entre un año y tres. Los intereses son más beneficiosos que los que ofrecen las entidades tradicionales o financieras de crédito.
- El particular que ofrece el préstamo también saca tajada de la operación, obteniendo mayor rentabilidad económica en equiparación con lo que recibiría depositando su capital en un método de inversión habitual.

Ayudas públicas

Características generales

- Tipos de ayuda:
 - Subvención a fondo perdido
 - Financiación tipo de interés
- Objeto de ayuda:
 - Creación de empresas
 - I+D
 - Calidad
 - Cooperación
 - Formación
 -

Características generales

- **Ámbito actuación:**
 - Autonómico (Consellerías C.V.)
 - Nacional (Ministerios)
 - Europeo (Fondos Europeos)

Nota: Normalmente son compatibles y pueden ser coincidentes. Los impresos de solicitud exigen transparencia y constancia de todo tipo de ayuda solicitada y/o recibida.

Consideraciones de interés

- Objeto y actuaciones apoyables
- Beneficiarios
- Costes elegibles
- Plazos de admisión de solicitudes
- Requisitos y valoraciones por programa
- Documentación a presentar

Premios

Premios para proyectos de empresa

- Fundación BANCAJA (40 premios que ascienden a un total de 425.000€)
- Premios SERVEF (6 premios que ascienden a un total de 25.000 €)
- Premios Valencia Emprende. (Ayuntamiento de Valencia)
- Premios Día de la Persona Emprendedora CV.

Consideraciones de interés

¿Cómo ayuda el CEEI VALENCIA?

Análisis de la **combinación de los productos financieros más adecuados** al tipo de empresa y a su situación.

Asesoramiento en el **proceso de solicitud y tramitación**.

Apoyo en la **elaboración de la documentación** (plan de empresa, memorias, etc.).

Acompañamiento en las **reuniones** de preparación y de presentación a inversores.

Colaboración durante los **procesos de negociación** con inversores.

Seguimiento de la situación empresarial tras la recepción de la inversión.

Algunos factores a tener en cuenta...

- ¿Para qué quiero la financiación?
- ¿Qué importe necesito?
- ¿Lo necesito todo de golpe o por fases?
- ¿Para cuándo la necesito?
- ¿Tengo garantías (inmuebles, etc.)?
- ¿Quiero aceptar nuevos socios?
- ¿En qué fase está la empresa: en fase de arranque, de crecimiento, de expansión, ...?
- ¿En qué sector opera mi empresa?

Direcciones de interés

- Instituto de Crédito Oficial (ICO): www.ico.es
- Centro para el Desarrollo Tecnológico Industrial (CDTI): www.cdti.es
- Ministerio de Industria, Turismo y Comercio: www.mityc.es
- Empresa Nacional de Innovación (ENISA): www.enisa.es
- Asociación Española de Entidades de Capital Riesgo (ASCRI): www.ascricri.org
- Instituto para la Pequeña y Mediana Industria Valenciana (IMPIVA): www.impiva.es
- Instituto Valenciano de Finanzas (IVF): www.ivf.es
- Sociedad de Garantía Recíproca: www.sgr.es
- Servicio Valenciano de Empleo www.servef.es
- Instituto Valenciano de la Exportación (IVEX): www.ivex.es
- Facilitador Financiero: www.facilitadorfinanciero.es

CEEI Valencia

València Parc Tecnològic

informacion@ceei.net

www.ceei-valencia.com

Gracias por su atención